

स्वदेशी अर्थशास्त्रम्

SWADESHI ARTHSHASTRAM

A FORTNIGHTLY NEWSLETTER

1st to 15th May, 2026



Economics & more...



News at a glance...

Youth unemployment rises to 4-quarter high of 15% in Jan-March

[Read more...](#)

Aiming for \$ 1 trillion exports this FY:

Piyush Goyal

[Read more...](#)

Saudi, UAE lift India supplies via bypass routes; Russia dips 21%, Iraq at zero

[Read more...](#)

Centre achieves 98% of FY26 capex target

[Read more...](#)

Retail inflation inches up to 3.48% in April

[Read more...](#)

Food inflation rises to 4.2% in April, tomato prices key driver

[Read more...](#)

Cabinet clears Rs 37,500-crore coal gasification scheme to cut import dependence

[Read more...](#)

SEBI proposes to allow intraday borrowing by mutual funds for purposes other than redemption/ payouts

[Read more...](#)

Special Article

The DPSU Export Surge: A Structural Shift or Contractual Peak?

-Leena

However, it was not until April 2026 that the Ministry of Defence of India released statistics that shook the world of international arms. Defence exports for the Financial Year 2025-26 touched the all-time-high mark of ₹38,424 crore (\$4.6 billion), which represents an astronomical jump of 62.66 per cent compared to the preceding period. Nevertheless, the most telling part of these numbers lay within their internal distribution:

[Read More...](#)

Research Article

The UAE-Saudi Rivalry and the Unravelling of Gulf Unity

By Kartik Shyam Mogha

The shifting sands of the Arabian Peninsula are currently witnessing a tectonic realignment that defies decades of conventional geopolitical wisdom. For years, the global perception of the Gulf Cooperation Council (GCC) was one of a monolithic bloc, anchored by the shared interests of petroleum-rich monarchies and a unified front against regional adversaries.

[Read More...](#)

More Updates

Freight rates may need 2.8% hike for every Rs 5 diesel increase: Crisil

[Read more...](#)

Cabinet clears modest 3% hike in paddy MSP as PDS costs rise

[Read more...](#)

Sugar stocks fall 4%: Govt bans sugar export till September 30

[Read more...](#)

Piyush Goyal asks officials to identify products for import substitution

[Read more...](#)

सफलता की कहानी

श्री नारायण अग्रवाल - 420 पापड़ : कभी घर के लोग इस व्यवसाय को करने में शर्माते थे, आज बना डेढ़ सौ करोड़ का व्यवसाय।



श्री नारायण अग्रवाल, इंदौर में अपनी ब्रांड अग्रवाल पापड़ (420 पापड़) के नाम से प्रख्यात है। 1962 से यह ब्रांड पापड़ बना रही है। यूं तो यह काम उनके पिताजी ने शुरू किया था और यह छठी कक्षा से ही अपने पिताजी का इस कार्य में सहयोग कर रहे थे। घर के सभी सदस्य खासकर महिलाएं पापड़ बनाती थीं। धीरे-धीरे उनके अन्य काम जैसे की दाल मिल शुरू हो गए। पर जब यह 11वीं कक्षा में आए तब कुछ ऐसी परिस्थितियों बनी कि उनके पिताजी इस काम को बंद कर देना चाहते थे। तब नारायण जी ने अपने पिताजी से कहा कि वो इस व्यापार को आगे बढ़ाना चाहते हैं और जिसकी वजह से उन्होंने आगे की शिक्षा नाइट कॉलेज से करी। अब इस व्यापार की सारी बागडोर उनके हाथ में थी।

वह बताते हैं कि उनके व्यापार में उनकी दादी जी एवं माताजी ने उनका भरपूर सहयोग दिया। पापड़ बनवाने की जिम्मेदारी उन दोनों ने उठा रखी थी। कब आटा पिसने जाना है और कब उसे गूंधकर पापड़ बनवाने के लिए देना है, यह सब बातें घर की महिलाओं ने संभाल रखी थी। उनकी मुख्यतः जिम्मेदारी थी कारोबार को आगे बढ़ाना और अपने ब्रांड के पापड़ को हर जगह उपलब्ध कराना। सबसे अधिक समस्या थी वह थी इस ब्रांड का नाम। 420 बदनाम नाम को नई पहचान के साथ स्थापित करना उनके लिए बहुत चुनौती भरा कार्य था। उन्होंने मार्केटिंग का नया तरीका अपनाते हुए स्वयं की स्कूटर की स्टेफनी पर 420 पापड़ की एडवर्टाइजमेंट लगाकर घूमने लगे। अलग-अलग सम्मेलन में जाकर अपने प्रॉडक्ट्स के सैंपल वह सब को खिलाते। जिससे उन्हें पब्लिसिटी तो मिलती थी पर साथ ही साथ फीडबैक भी मिल जाता था। उनकी मेहनत रंग लाने लगी और अब कारोबार नई बुलदियों को छू रहा था। परिवार के बाकी बेटे भी अब इस कारोबार में आने से झिझकते नहीं थे। धीरे-धीरे कर,कर परिवार के बाकी बेटे भी इस व्यापार से जुड़ गए। वह बताते हैं उनके जुड़ने के बाद उन्होंने कभी पीछे नहीं देखा क्योंकि परिवार के लोग जब मिल जाते हैं, तो वह बहुत बढ़िया टीम बन जाती है एक और एक 11 का काम करती है। आज उनके छह सौ से अधिक डिस्ट्रीब्यूटर है एवं ढाई हजार से अधिक कर्मचारी हैं। हर ई- कॉमर्स प्लेटफार्म पर इनकी ब्रांड अपनी उपस्थिति रखती है। इनका सालाना टर्नओवर डेढ़ सौ करोड़ है।

SSS EVENT

Delhi Chapter Orientation

Date: May 14, 2026,

Time: (04:00 PM - 07:00 PM)

Venu: Gyan Kunj, Swadeshi Shodh Sansthan, ITO New Delhi 110002.

This meeting focused on the orientation of the Swadeshi Shodh Sansthan Delhi Chapter and the formalisation of its future roadmap. The primary mission is to contribute towards making India a prosperous and developed nation (Viksit Bharat) by 2047, rooted in the Indian Knowledge System. A significant portion of the discussion was dedicated to the "Urja Aatmanirbharta Abhiyan" (Energy Self-Reliance Campaign).



स्वदेशी विचार

The strength of Swadeshi lies not in anger against foreign goods, but in love for the labor of our own people.

~ Gopal Krishna Gokhale

Our Social Media:



Editorial Board

Chief Editor : Prof. Raj K Mittal

Editor : Prof. Sunita Bharatwal

Co-Editor : Dr. Amit Kumar

Section Editor : Ms. Urshita Bansal

Technical : Mr. Naman Kashyap

& Design